

AUCT

บริษัท สหการประมูล จำกัด (มหาชน)
UNION AUCTION PUBLIC COMPANY LIMITED

Head Office : 518/28 ซ.รามคำแหง 39 (เทพสีลา 1) แขวงวังทองหลาง เขตวังทองหลาง กทม. 10310

Contact : 0-2934-7339-49

Website : www.auct.co.th

CEO

นายสุวิทย์ ยอดจรัส
ประธานกรรมการบริหารTel : 0-2934-7344-8
suvi.y@auct.co.th

CFO

นางอัญชลี พรรคกลิน
รองกรรมการผู้จัดการฝ่ายบัญชี
และการเงินTel : 0-2934-7344-8
anchalee.b@auct.co.th

IRO

นางสาวอัมพพร หลักเรืองทรัพย์
เลขานุการบริษัทTel : 0-2934-7344-8
investor@auct.co.th

CG Report Score :

THSI List : -

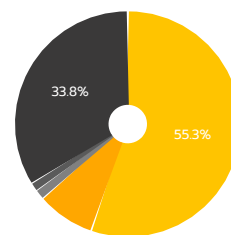
Stock Data (10/09/2018)

	YTD	2017	2016
Paid-up (MB)	137.50	137.50	137.50
Listed share (M)	550.00	550.00	550.00
Par (B)	0.25	0.25	0.25
Market Cap (MB)	3,575.00	3,135.00	5,775.00
Price (B./share)	6.50	5.70	10.50
EPS (B.)	0.13	0.19	0.23

Statistics (10/09/2018)

	P/E	P/BV	Div. Yield
AUCT (x)	27.70	8.32	3.08
SERVICES - mai (x)	-	2.99	2.06
SERVICES - SET (x)	35.04	3.98	1.75
mai (x)	67.37	2.17	1.79
SET (x)	16.67	1.92	2.98

Shareholder Structure (24/08/2018)



กลุ่มครอบครัวศาลา (55.3%)	กลุ่มครอบครัวสวรรค์นา (8.3%)
นายวิจิตร จูฬาทอง (1.4%)	กลุ่มครอบครัวยอดจรัส (1.2%)
อื่น ๆ (33.8%)	

Financial Ratios

	6M/2018	6M/2017	2017	2016
ROE (%)	30.89	27.85	23.75	28.63
ROA (%)	24.48	22.32	22.17	23.96
D/E (x)	0.72	0.49	0.35	0.36
GP Margin (%)	49.70	43.40	45.05	46.73
EBIT Margin (%)	28.30	19.80	23.25	26.27
NP Margin (%)	22.38	16.05	18.42	20.68

Company Background

- ประกอบธุรกิจเป็นคนกลางในการจัดการประมูลสินทรัพย์ทุกประเภท รวมทั้งให้บริการด้านอื่นๆ ที่เกี่ยวข้องกับการประมูล อาทิ การเคลื่อนย้ายสินทรัพย์ที่ทำการประมูล และการให้บริการประเมินราคา เป็นต้น
- สินทรัพย์ที่บริษัททำการจัดการประมูล จำแนกได้เป็น 3 ประเภท คือ
 - รถยนต์
 - รถจักรยานยนต์
 - สินทรัพย์อื่นๆ เช่น สินค้าแบรนด์เนม อสังหาริมทรัพย์ เฟอร์นิเจอร์ และรถจักรยาน
- รายได้หลักของบริษัท คือ ค่าดำเนินการจากผู้ประมูลซื้อ โดยมีการประมูลทั้งในกรุงเทพมหานคร และต่างจังหวัด

Key Development of Company

2556	บริษัทเข้าซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ เป็นวันแรก เมื่อวันที่ 9 สิงหาคม 2556
2557	บริษัทเพิ่มพื้นที่จัดเก็บสินทรัพย์ใน 3 จังหวัดคือ เชียงใหม่ นครราชสีมา และสุรินทร์
2558	1. บริษัทพัฒนาสถานที่และสาขาการประมูลเพิ่มขึ้น ได้แก่ เชียงใหม่ นครราชสีมา อุบลราชธานี อุดรธานี สุราษฎร์ธานี และหาดใหญ่ 2. บริษัทจัดการประมูลให้แก่หน่วยงานราชการ เช่น กรมศุลกากร คณะกรรมการปปส. และ สำนักงานปปง. 3. บริษัทได้รับความไว้วางใจให้ดำเนินการประมูลใบอนุญาตคลื่นความถี่ 1800 Mhz. และ 900 Mhz. รองรับ 4G ของ สำนักงาน กสทช
2559	1. บริษัทเพิ่มสถานที่สาขาการประมูลทั่วพิชญุโลก 2. บริษัทได้รับความไว้วางใจจาก กรมศุลกากรให้จัดการประมูลรถยนต์และรถจักรยานยนต์
2560	บริษัทร่วมทุนกับบริษัท ทีเอสเอฟ เอนเนอร์จี จำกัด จัดตั้งบริษัท แอคชั่น แอนด์ ออคชั่น จำกัด ซึ่งจดทะเบียนเมื่อ 25 ม.ค. 2560 เพื่อขยายฐานลูกค้าและลูกค้าให้มากขึ้น บริษัทยังได้พัฒนาระบบการประมูล E Onsite ที่ลานประมูลผ่านApplication เพิ่มบริการOne stop service และRebranding พัฒนาการภาพลักษณ์ และคุณภาพบริการให้ทันสมัยและประทับใจลูกค้ายิ่งขึ้น

Revenue Structure

หน่วยนับ : 30 ล้านบาท

(Unit : MB)

	6M/2018	%	6M/2017	%	2017	%	2016	%
รายได้จากรับบริการ	308.84	99.20	275.72	99.30	559.50	99.15	601.83	99.07
รายได้อื่น	2.48	0.80	1.95	0.70	4.80	0.85	5.66	0.93
รวมรายได้	311.32	100.00	277.67	100.00	564.30	100.00	607.49	100.00

Business Plan

จากการเปลี่ยนแปลงทางด้านเทคโนโลยี สังคม และเศรษฐกิจผลักดันให้โลกเล็กลง การแข่งขันในอุตสาหกรรม การควบรวมกิจการเพื่อเพิ่มศักยภาพในการแข่งขันปรากฏให้เห็นมากขึ้น พร้อมกับความเสี่ยงและโอกาสทางธุรกิจที่มากขึ้นเป็นเงาตามตัว บริษัทจึงมีแผนการดำเนินธุรกิจเพื่อตอบรับความเสี่ยงและโอกาสดังกล่าว ดังต่อไปนี้

1. การยกระดับบริการ และการพัฒนาประสิทธิภาพในการทำงาน การเพิ่มช่องทางในการประมูลให้แก่ลูกค้าผ่านบริการออนไลน์
2. การบริการข้อมูลด้านการประมูลและบทวิเคราะห์ให้แก่ลูกค้าและลูกค้า
3. การประมูลสินค้าที่หลากหลายมากขึ้น และเพิ่มกลุ่มลูกค้าบุคคล เพื่อบริหารจัดการความเสี่ยงจากการพึ่งพิงเจ้าของสินทรัพย์นิติบุคคลที่นำมาประมูล การประมูลสินค้าที่หลากหลายมากขึ้นจะทำให้บริษัทมีรายได้ที่มากขึ้น และลดความเสี่ยงทางด้านธุรกิจไปพร้อมๆ กัน
4. ปรับโครงสร้างขององค์กรเพื่อให้เหมาะสมกับการดำเนินธุรกิจในปัจจุบัน และเตรียมความพร้อมในการเจริญเติบโต

Investment Highlight

ประเด็นที่น่าสนใจของบริษัทในธุรกิจยุคดิจิทัล ดังนี้

1. การพัฒนาบริการทางออนไลน์ เช่น ระบบ e-auction ต้นปี 2559 บริษัทมีการเปิดตัวระบบประมูลออนไลน์แบบเปิด หรือ AUCT Live Pro อย่างเป็นทางการ ซึ่งเป็นระบบประมูลออนไลน์ที่ได้พัฒนาขึ้นเอง ปลายปี 2560 บริษัทพัฒนาระบบการประมูล e-onsite ที่ลานประมูลผ่านApplication บนมือถือและแท็บเล็ต เพื่ออำนวยความสะดวกให้กับลูกค้าที่ต้องการความสะดวกและความเป็นส่วนตัว
2. การเพิ่มคุณภาพและประสิทธิภาพในการทำงาน โดยลงทุนระบบสารสนเทศและปรับขั้นตอนการทำงานใหม่
3. การปรับเปลี่ยนกระบวนการจัดเตรียมสินทรัพย์ใหม่ ให้มีประสิทธิภาพและคุณภาพมากยิ่งขึ้นในปลายปี 2558 และในปี 2559-2560 บริษัทได้เริ่มทำงานผ่านระบบสารสนเทศที่ทางบริษัทได้พัฒนาขึ้นเอง ทำให้การทำงานมีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น

Risk Factor

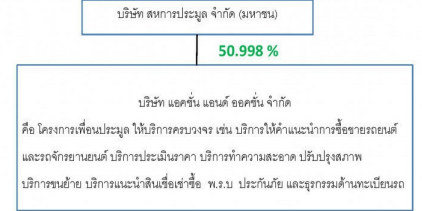
1. **ความเสี่ยงในการเข้าสถานที่** บริษัทดำเนินมาตรการลดความเสี่ยงโดยการสร้างความสัมพันธ์ที่ดีกับเจ้าของที่ดิน ปฏิบัติตามสัญญาเช่าอย่างเคร่งครัดและขยายระยะเวลาเช่าจากเดิม 1-3 ปี เป็น 3-5 ปี และ 10 ปี สำหรับลานประมูล และการชำระค่าเช่าล่วงหน้าเพื่อสร้างความมั่นใจให้เจ้าของที่ดิน
2. **ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงเจ้าของสินทรัพย์เพื่อนำสินทรัพย์มาทำการประมูล** เนื่องจากสถาบันการเงินเป็นลูกค้าหลักของบริษัท ที่นำรถยัดเข้ามาประมูล เพื่อความโปร่งใสในการทำธุรกิจ โดยบริษัทอาจมีความเสี่ยงจากการที่เจ้าของสินทรัพย์ดำเนินธุรกิจจัดการประมูลด้วยตนเอง หรือนำสินทรัพย์ไปทำการประมูลที่บริษัทอื่น ดังนั้น บริษัทจึงเน้นการบริการที่มีคุณภาพ สร้างความน่าเชื่อถือ และมีการพัฒนาระบบสารสนเทศให้มีประสิทธิภาพดีขึ้น โดยทำเป็น One Stop Service ซึ่งสถาบันการเงินจะได้รับความสะดวก และจะใช้บริการของบริษัทไปอีกในระยะยาว
3. **ความเสี่ยงจากภัยธรรมชาติและอุบัติเหตุ** บริษัทมีการทำประกันที่ครอบคลุมภัยจากรธรรมชาติและอุบัติเหตุ และมีการฝึกอบรมเพื่อเตรียมความพร้อมเมื่อเกิดภัยธรรมชาติและอุบัติเหตุ

Capital Structure

(Unit : MB)

	6M/2018	6M/2017	2017	2016
Current Liabilities	263.37	154.82	112.87	111.25
Non-Current Liabilities	45.91	42.80	42.14	42.10
Shareholders' Equity	429.70	405.83	448.01	427.27

Company Structure



Company Image



AUCT Live Pro
ระบบประมูลออนไลน์