

Market: mai

SERVICE: บริการ



Nov 2559

AUCT

บริษัท สหการประมูล จำกัด (มหาชน)

สำนักงานใหญ่: เลขที่ 518/28 ซอยรามคำแหง 39 (เทพีลีลา 1) แขวงวังทองหลาง เขตวังทองหลาง กรุงเทพฯ 10310

โทรศัพท์: (662) 934-7344-8 โทรสาร: (662) 935-6020

เว็บไซต์: <http://www.auct.co.th>

CEO/MD:

นายสุวิทย์ ยอดจรัส

ประธานกรรมการบริหาร

โทร: (662) 934-7344-8

CFO:

นางอัญชลี พรรคกลิน

ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการฝ่ายบัญชีและการเงิน

โทร: (662) 934-7344-8

IRO:

นางสาวปภาดา ออมรมนัส

นักลงทุนสัมพันธ์

โทร: (662) 957-5908

อีเมล: investor@auct.co.th

Stock Data

	(09/11/2559)		
	YTD	2558	2557
Paid-up (MB.)	137.50	137.50	137.50
Listed share (M.)	550	550	550
Par (B.)	0.25	0.25	0.25
Market Cap (MB.)	5,940	5,885	7,150
Price (B./share)	10.80	10.70	13.00
EPS (B.)	0.17	0.34	0.37

Statistics (09/11/26)

	P/E	P/BV	Div.Yield
AUCT (x)	44.88	14.39	3.15
SERVICE - mai (x)	N/A	4.14	2.09
SERVICE - SET (x)	43.40	3.85	1.79
mai (x)	64.43	3.71	1.35
SET (x)	20.49	1.92	3.11

Recent Research

- ASP (18 พ.ย. 59)
- AEC (09 พ.ย. 59)

CG Report Score



THSI List

-

Shareholder Structure (14/3/2559)

Shareholder	จำนวนหุ้น (M.)	%
กลุ่มครอบครัวสีลา	296.13	53.84
กลุ่มเสรีวัฒนา	47.55	8.65
นายสุทธิพงษ์ เวศวรรตม์	26.85	4.88
รายย่อย	179.47	32.63

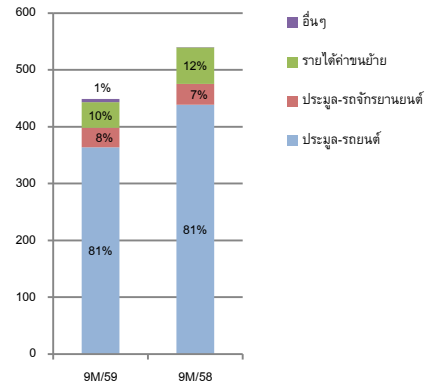
Financial Ratios

	9M/2559	9M/2558	2558	2557
ROE (%)	33.01	51.10	41.26	47.73
ROA (%)	24.15	33.58	32.35	36.11
D/E (X)	0.54	0.91	0.67	0.55
GP Margin (%)	46.25	50.54	50.32	50.92
EBIT Margin (%)	25.64	33.89	32.70	35.24
NP Margin (%)	20.26	26.82	25.92	28.06

Capital Structure

	9M/2559	9M/2558	2558	2557
Current Liabilities	170.01	336.29	266.74	222.99
Long-Term Liabilities	41.54	34.60	34.21	30.59
Shareholders' Equity	393.48	408.46	450.16	459.36

Operating Revenue



Company Background

- ประกอบธุรกิจเป็นคนกลางในการจัดการประมูลสินทรัพย์ทุกประเภท รวมทั้งให้บริการด้านอื่นๆ ที่เกี่ยวข้องกับการประมูล อาทิ การเคลื่อนย้ายสินทรัพย์ที่ทำการประมูล และการให้บริการประเมินราคา เป็นต้น
- สินทรัพย์ที่บริษัททำการจัดการประมูล จำแนกได้เป็น 3 ประเภท คือ
 1. รถยนต์
 2. รถจักรยานยนต์
 3. สินทรัพย์อื่นๆ เช่น สินค้าแบรนด์เนม อสังหาริมทรัพย์ และเฟอร์นิเจอร์
- รายได้หลักของบริษัท คือ การเก็บค่าธรรมเนียมในการประมูล โดยมีการประมูลทั้งในกรุงเทพมหานคร และต่างจังหวัด

Key Development of Company

- ปี 2556 บริษัทเข้าซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ เป็นวันแรก เมื่อวันที่ 9 สิงหาคม 2556
- ปี 2557
 - บริษัทมีการเปิดสถานที่ประมูล / สาขา แห่งใหม่ และการเพิ่มพื้นที่จัดเก็บสินค้า
 - บริษัทเพิ่มวันประมูลเป็นประมูลทุกวัน โดยสลับกันไปในแต่ละสาขา
- ปี 2558
 - บริษัทเพิ่มสถานที่ประมูล / สาขา
 - บริษัทเพิ่มวันประมูลมากขึ้น
 - บริษัทเพิ่มสินทรัพย์ในการประมูล เช่น สินค้าแบรนด์เนม เป็นต้น
 - บริษัทดำเนินการจัดการประมูลให้แก่หน่วยงานราชการ เช่น กรมศุลกากร คณะกรรมการป้องกันปราบปรามยาเสพติด (ปปส.) และสำนักงานป้องกันและปราบปรามการฟอกเงิน (ปปง.)
 - บริษัทได้รับความไว้วางใจให้ดำเนินการประมูลใบอนุญาตคลื่นความถี่ 1800 Mhz. และ 900 Mhz. รองรับ 4G ของสำนักงานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (สำนักงาน กสทช.)
- ปี 2559
 - บริษัทได้รับความไว้วางใจจาก
 - กรมศุลกากรให้จัดการประมูลรถยนต์และรถจักรยานยนต์
 - สำนักงาน กสทช. ให้ดำเนินการประมูลหมายเลขโทรศัพท์สำหรับบริการโทรศัพท์เคลื่อนที่ที่เป็นหมายเลขสวย จำนวน 16 เลขหมาย
 - บริษัทเพิ่มสินทรัพย์ในการประมูล อาทิ อสังหาริมทรัพย์ เฟอร์นิเจอร์ เป็นต้น

Revenue Breakdown

(หน่วย: ล้านบาท)

โครงสร้างรายได้	9M/59		9M/58		2558		2557	
1. รายได้จากบริการ								
- รายได้จากประมูล	398.32	88%	475.37	87%	611.57	84%	621.93	86%
- รายได้ค่าขนย้าย	44.81	10%	64.05	12%	80.83	11%	87.94	12%
- รายได้ค่าบริการอื่นๆ	5.64	1%	0.27	0%	26.33	4%	0.00	0%
2. รายได้อื่น	4.52	1%	8.71	1%	5.34	1%	11.61	2%
รายได้รวม	453.29	100%	548.40	100%	724.07	100%	721.48	100%

Business Plan

จากการเปลี่ยนแปลงทางด้านเทคโนโลยี สังคม และเศรษฐกิจผลักดันให้โลกเล็กลง การแข่งขันในอุตสาหกรรม การรวบรวมกิจการเพื่อเพิ่มศักยภาพในการแข่งขันปรากฏให้เห็นมากขึ้น พร้อมกับความเสี่ยงและโอกาสทางธุรกิจที่มากขึ้นเป็นเงาตามตัว บริษัทจึงมีแผนการดำเนินธุรกิจเพื่อตอบรับความเสี่ยงและโอกาสดังกล่าว ดังต่อไปนี้

- การขยายสาขาครอบคลุมพื้นที่สำคัญทั่วประเทศ เป็นการกระจายกำลังซื้อของผู้บริโภค อีกทั้งยังเป็นการประหยัดขนาดทางธุรกิจ (Economies of Scale) ทั้งนี้การขยายสาขาของบริษัททำให้บริษัทลดต้นทุนดำเนินการและเพิ่มศักยภาพในการให้บริการแก่ลูกค้าและลูกค้า
- การยกระดับบริการ การพัฒนาประสิทธิภาพในการทำงาน และการเพิ่มช่องทางในการประมูลให้แก่ลูกค้าผ่านบริการออนไลน์ โดยลงทุนในระบบสารสนเทศ ทำให้บริษัทสามารถขยายสินค้าประมูลไปยังสินค้าประเภทอื่น ๆ ได้ดียิ่งขึ้น และสามารถตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้หลากหลายมากยิ่งขึ้น เพื่อรองรับการขยายธุรกิจในอนาคต อีกทั้งยังทำให้บริษัทมีกำไรจากการดำเนินงานในสัดส่วนที่สูงขึ้น นอกจากนี้ บริษัทได้ปรับขั้นตอนการทำงานให้สอดคล้องกับการทำงานปัจจุบัน และรัดกุมมากขึ้น ทำให้ระบบบริหารจัดการมีประสิทธิภาพ โปร่งใส ตรวจสอบได้ เพื่อสร้างความเชื่อมั่นและความมั่นใจต่อลูกค้า ทำให้ลูกค้าทราบถึงสภาพสินค้าที่ถูกต้องครบถ้วนและตัดสินใจซื้อสินค้าได้ง่ายขึ้น อันแสดงถึงความ เป็นมืออาชีพของบริษัท และเป็นการลดระยะเวลาในการทำงาน ลดค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานของบริษัท
- การบริการข้อมูลด้านการประมูลและบทวิเคราะห์ให้แก่ลูกค้าและลูกค้า ทำให้การตัดสินใจในการส่งสินทรัพย์เข้าประมูลของลูกค้า และการตัดสินใจการประมูลซื้อของลูกค้ามีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น เช่น แนวโน้มอุตสาหกรรมรถยนต์มือสอง การให้บริการข้อมูลราคาประมูลรถยนต์มือสองในอดีตที่ผ่านมา พฤติกรรมการประมูลของลูกค้าในแต่ละภูมิภาค เป็นต้น
- การประมูลสินค้าที่หลากหลายมากขึ้น รายได้หลักของบริษัทมาจากการประมูลรถยนต์และรถจักรยานยนต์มากกว่าร้อยละ 90 ดังนั้น เพื่อบริหารจัดการความเสี่ยงจากการพึ่งพิงเจ้าของสินทรัพย์ที่นำประมูล การประมูลสินค้าที่หลากหลายมากยิ่งขึ้นจะทำให้บริษัทมีรายได้ที่มากขึ้น และลดความเสี่ยงทางด้านธุรกิจไปพร้อม ๆ กัน

Investment Highlight

ประเด็นที่น่าสนใจของบริษัทในธุรกิจยุคดิจิทัล ดังนี้

- การพัฒนาบริการทางออนไลน์ เช่น ระบบ e-auction ต้นปี 2559 บริษัทมีการเปิดตัวระบบประมูลออนไลน์แบบเปิด หรือ AUCT Live Pro อย่างเป็นทางการ ซึ่งเป็นระบบประมูลออนไลน์ที่ได้พัฒนาขึ้นเอง โดยจะเป็นรากฐานในการต่อยอดบริการด้านอื่น ๆ ในอนาคต
- การเพิ่มคุณภาพและประสิทธิภาพในการทำงาน โดยลงทุนระบบสารสนเทศและปรับขั้นตอนการทำงานใหม่
- การปรับเปลี่ยนกระบวนการจัดเตรียมสินทรัพย์ใหม่ ให้มีประสิทธิภาพและคุณภาพมากยิ่งขึ้นในปลายปี 2558 และเมื่อต้นปี 2559 บริษัทได้เริ่มทำงานผ่านระบบสารสนเทศที่ทางบริษัทได้พัฒนาขึ้นเอง ทำให้การทำงานมีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น

Risk Factors

1. ความเสี่ยงในการเข้าสภานิติ บริษัทดำเนินการลดความเสี่ยงโดยการสร้างความสัมพันธ์ที่ดีกับเจ้าของที่ดิน ปฏิบัติตามสัญญาเช่าอย่างเคร่งครัดและขยายระยะเวลาเช่าจากเดิม 1-3 ปี เป็น 3-5 ปี และ 10 ปี สำหรับลานประมูล และการชำระค่าเช่าล่วงหน้าเพื่อสร้างความมั่นใจให้เจ้าของที่ดิน
2. ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงเจ้าของสินทรัพย์เพื่อนำสินทรัพย์มาทำการประมูล บริษัทจัดการรถยนต์และรถจักรยานยนต์ผ่านสถาบันการเงินซึ่งมีการปล่อยสินเชื่อเช่าซื้อรถยนต์และนำรถยนต์มาทำการประมูล โดยเจ้าของสินทรัพย์หลัก คือ สถาบันการเงิน ซึ่งสถาบันการเงินมีนโยบายที่จะไม่ทำการประมูลรถยนต์และรถจักรยานยนต์ที่ยึดจากการผิดนัดชำระด้วยตนเอง เพื่อความโปร่งใสในการทำธุรกิจ อย่างไรก็ตาม บริษัทอาจมีความเสี่ยงในการที่เจ้าของสินทรัพย์ดำเนินการจัดการประมูลด้วยตนเอง หรือนำสินทรัพย์ไปทำการประมูลที่บริษัทอื่น ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อการค้าในธุรกิจของบริษัท ทั้งนี้ บริษัทคาดว่าโอกาสที่จะเกิดเหตุการณ์ดังกล่าวมีไม่สูงมากนัก เนื่องจากสถาบันการเงินที่เป็นลูกค้าหลักของบริษัทมีนโยบายมุ่งเน้นในการประกอบธุรกิจหลักของตนเอง และต้องการความโปร่งใสในการประมูล นอกจากนี้ บริษัทให้บริการโดยเน้นคุณภาพ สร้างความน่าเชื่อถือ และมีการพัฒนาระบบสารสนเทศให้มีประสิทธิภาพดีขึ้น โดยทำเป็น One Stop Service ซึ่งสถาบันการเงินสามารถมาใช้ซึ่งอำนวยความสะดวกของบริษัทที่มีครอบคลุมอยู่ทั่วประเทศ ซึ่งจะคุ้มค่างกับสถาบันการเงินมากกว่าการลงทุนเอง
3. ความเสี่ยงจากภัยธรรมชาติและอุบัติเหตุ บริษัทมีการทำประกันที่ครอบคลุมภัยธรรมชาติและอุบัติเหตุ และมีการฝึกอบรมเพื่อเตรียมความพร้อมเมื่อเกิดภัยธรรมชาติและอุบัติเหตุ นอกจากนี้ บริษัทมีการจัดเตรียมพื้นที่ให้มีระดับความสูงพื้นระดับน้ำท่วมในหลายพื้นที่ ตลอดจนจัดหาพื้นที่คลังสินค้า 27 แห่ง กระจายอยู่ทั่วประเทศ เพื่ออำนวยความสะดวกแก่เจ้าของสินทรัพย์ และใช้เป็นพื้นที่จัดเก็บสินทรัพย์ในกรณีที่บางพื้นที่ที่เกิดอุทกภัยในอนาคต และบริษัทได้ติดตั้งเครื่องสูบน้ำขนาดใหญ่ พร้อมระบบระบายน้ำ เพื่อสามารถระบายน้ำท่วมขังอย่างมีประสิทธิภาพ

Key Success Factors

- ★ สาขาครอบคลุมพื้นที่สำคัญทั่วประเทศ
- ♥ จัดประมูลทุกวัน
- ✓ บริการออนไลน์
- 🏆 ได้รับความไว้วางใจจากลูกค้าและลูกค้า

Company Structure

บริษัทได้มีการลงนามบันทึกข้อตกลงความร่วมมือกับ บริษัท ทีเอสเอฟ เอ็นเนอร์จี จำกัด (TSFE) ซึ่งเป็นบริษัทย่อยของ TSF ในการจัดตั้ง บริษัท แอคชั่น แอนด์ ออคชั่น จำกัด เพื่อเป็นการขยายฐานลูกค้าและลูกค้าให้มากขึ้น ทำให้บริษัทมีรายได้มากขึ้น และเพิ่มศักยภาพในการแข่งขัน อันจะส่งผลดีให้แก่บริษัท และผู้ถือหุ้น

ทุนจดทะเบียน 10,000,00 บาท

โครงสร้างการถือหุ้น

1. AUCT	ถือหุ้น	50.998%
2. TSFE (บริษัทย่อยของ TSF)	ถือหุ้น	24%
3. บจก. เฟิร์ล แอนด์ ดีน มีเดีย เซอร์วิส	ถือหุ้น	15%
4. บจก. อรรถจักร	ถือหุ้น	5%
5. นายบพิท ฐุระชน	ถือหุ้น	5%
6. นางสาวพูนศิลป์ แก้วจันทร์	ถือหุ้น	0.001%
7. นายเกรียงศักดิ์ ธรรมรักษา	ถือหุ้น	0.001%

ปัจจุบันอยู่ระหว่างการจดทะเบียนจัดตั้งบริษัท แอคชั่น แอนด์ ออคชั่น จำกัด

Company Product

- ประมูลขายแบบเปิดต่อสาธารณชน



- ประมูลขายออนไลน์แบบเปิด

AUCT Live Pro
ระบบประมูลออนไลน์

- ประมูลขายแบบเปิดผ่านระบบพิเศษเฉพาะงาน



Disclaimer: เอกสารฉบับนี้จัดทำขึ้นโดยบริษัทจดทะเบียน โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อเผยแพร่ข้อมูลของบริษัทต่อผู้ลงทุนเพื่อใช้เป็นข้อมูลประกอบการตัดสินใจลงทุนเท่านั้น มิได้มีวัตถุประสงค์เพื่อชี้ชวนหรือจูงใจให้ซื้อขายหลักทรัพย์ของบริษัท ซึ่งผู้ลงทุนควรใช้ดุลยพินิจในการนำข้อมูลมาใช้ตัดสินใจลงทุนอย่างรอบคอบ โดยบริษัทจะไม่รับผิดชอบต่อความเสียหายใดๆ ที่เกิดจากการนำข้อมูลเหล่านี้ไปใช้ประกอบการตัดสินใจลงทุน หากผู้ลงทุนมีข้อสงสัยเพิ่มเติมเกี่ยวกับข้อมูลของบริษัท สามารถหาข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่แบบรายงาน 56-1 รายงานประจำปี หรือสารสนเทศที่บริษัทได้แจ้งผ่านสำนักงาน กลต. และ/หรือตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยแล้ว ทั้งนี้ บริษัทขอสงวนสิทธิในการแก้ไขเพิ่มเติมเปลี่ยนแปลงข้อมูลในเอกสารฉบับนี้โดยมิต้องแจ้งให้ผู้ลงทุนทราบล่วงหน้า รวมทั้งห้ามมิให้ผู้ใดนำเอกสารหรือข้อมูลในเอกสารดังกล่าวไปทำซ้ำ ตัดแปลง หรือเผยแพร่ต่อสาธารณชนไม่ว่าทั้งหมดหรือบางส่วนโดยไม่ได้รับอนุญาตจากบริษัท